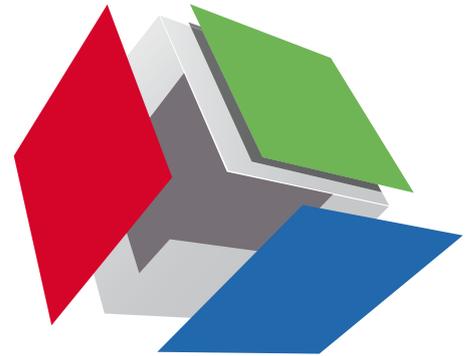


L C 2

CONSEIL



efficacité relationnelle du dirigeant & de ses équipes



Les aptitudes relationnelles des Hommes et des équipes :

Une différence qui fait **LA différence** sur la performance globale des organisations

LC2Conseil :

Des interventions focalisées sur **la mobilisation et le développement de la performance relationnelle**

LC2CONSEIL : EN QUELQUES MOTS

NOTRE VOCATION

- Accompagner la réussite des entreprises et des organisations par le développement des habiletés relationnelles des Hommes et des équipes

NOS RÉSULTATS

- Le développement du leadership du dirigeant en contexte de changement ou de crise à traverser
- La mise en cohésion des équipes de direction pour la réussite d'un projet d'entreprise
- Le développement des compétences managériales et relationnelles, hiérarchiques et transversales
- La mise en performance des équipes commerciales

NOS PRINCIPES D'ACTION

- Imprimer des résultats durables en agissant conjointement sur le savoir être, le savoir faire et la motivation
- Développer des dynamiques collectives, car $1 + 1 = 3$
- Avoir une seule focalisation : le résultat à atteindre
- Privilégier l'apprentissage par l'expérience et le plaisir dans l'apprentissage
- Faire agir avec des outils de mise en œuvre simples, que les gens comprennent et savent utiliser

NOS SECTEURS D'INTERVENTION

- Entreprises, établissements de soins et de santé, établissements publics, collectivités territoriales, associations, enseignement supérieur

LC2CONSEIL : FORMATION

MANAGEMENT

- L'essentiel du management
- Manager en leader
- L'expertise managériale
- Manager-Coach
- Les clés du management transversal

EFFICACITÉ PERSONNELLE

- Gérer son temps et ses priorités
- Améliorer sa communication et son image professionnelle
- Réussir ses prises de paroles en public
- Animer et participer à des réunions avec aisance et efficacité
- Se connaître, se reconnaître pour mieux communiquer
- Manager le conflit avec efficacité
- S'affirmer dans les situations relationnelles à enjeu

BUSINESS

- Booster ses prises de rendez-vous téléphoniques
- Négocier gagnant avec ses clients
- Commerciaux, parcours vers l'excellence
- Vendre par le marketing de l'offre : la vente assertive
- Elargir ses pratiques de business manager grands comptes
- Réussir ses négociations fournisseurs

SANTÉ

- L'éthique au sein de son équipe, dans la pratique du soin, dans l'accompagnement du malade et de sa famille
- Le management au quotidien
- La relation de travail au sein de l'équipe
- La relation avec le patient et sa famille au quotidien
- La gestion du stress

LC2CONSEIL : COACHING

COACHING DE DIRIGEANT

- Pour être accompagné dans le pilotage d'un changement à enjeu stratégique, pour consolider la cohésion, pour traverser une crise, pour renouveler sa manière d'agir, de faire agir et d'obtenir l'engagement des équipes

COACHING D'ÉQUIPE

- Pour faciliter la continuité et accompagner l'équipe dans ses cycles de changement, pour l'aider à définir ses objectifs, à construire ses stratégies de mise en œuvre et à atteindre ses buts

COACHING INDIVIDUEL

- Coaching d'intégration : pour faciliter l'intégration dans un nouvel environnement professionnel et être rapidement opérationnel dans ses fonctions
- Coaching de performance : pour prendre conscience de ses difficultés, les surmonter et adopter de nouveaux comportements favorisant sa propre performance tant technique que relationnelle
- Coaching de croissance : pour améliorer ses performances dans la durée, évoluer dans son parcours professionnel ou développer d'autres compétences dans des environnements nouveaux
- Coaching d'orientation : pour explorer ses compétences et capacités et développer des comportements nouveaux en vue de la réalisation d'un projet professionnel

L'ÉQUIPAGE



LC2Conseil regroupe les compétences d'un équipage pluridisciplinaire d'intervenants de haut niveau, coachs certifiés, consultants séniors et formateurs experts ayant auparavant exercé des responsabilités de direction, de management opérationnel ou commercial, pour des apprentissages individualisés réellement applicables

ILS NOUS FONT CONFIANCE

CORSER PROPTE ET SERVICES ERNT & YOUNG
SOCIETE DU FIGARO MONDADORI FRANCE
KICEO VANNES
ORANGE
ATLANTIC
PLASTIC OMNIUM
ENERGY AUTOMOTIVE SYSTEMS
UNIVERSITE DE BRETAGNE SUD

CENTRE HOSPITALIER DU PAYS DE PLOERMEL GROUPE J
PFIZER MEGA INTERNATIONAL BOEHRINGER INGELHEIM
ARKEA BANQUE ENTREPRISES ET INSTITUTIONNELS
BEM MANAGEMENT SCHOOL GROUPE MONITEUR
AUORE ASSOCIATION MAREL FRANCE AFTRP
SURAVENIR ASSURANCES IP GROUPE RTL GOEMAR
SCHERING PLOUGH BFM-RMC DUPONT
MORNINGSTAR LABORATOIRES RIVADIS
MOTOR PRESSE FRANCE INITIAL BTB
GROUPE HOSPITALIER SAINT AUGUSTIN
PRISMA PRESSE KLEPIERRE AUDELOR
CENTRE HOSPITALIER DE BRETAGNE SUD
ALTEDIA ETABLISSEMENT FRANCAIS DU SANG
INSTITUT DE MANAGEMENT DE BRETAGNE SUD
NRJ GLOBAL CONSEIL GENERAL DU VAL DE MARNE
CREDIT AGRICOLE ATLANTIQUE VENDEE VALEO



contact@lc2conseil.fr - www.lc2conseil.fr
13, rue Vauban - 56100 Lorient - Tél : 02 97 21 33 03